



Информационный бюллетень НС

**NSDAP/AO : PO Box 6414
Lincoln NE 68506 USA
www.nsdapao.org**

#1137

29.12.2024 (135)

Воспитание злого гения

Герхард Лаук

Часть 3

На какой планете я нахожусь?

Когда в 1960-х годах мир начал сходить с ума, я задал себе один простой вопрос: *На какой планете я нахожусь????*

Многие люди, включая друзей и родственников, поступали так же в те дни.

Я не доверял основным партиям и общепринятым подходам. В поисках ответов я начал читать самую разнообразную литературу. Некоторую я ненавидел. Некоторые - любил. Еще учась в средней школе, я нашел ответы на свои вопросы. В течение следующих нескольких лет я даже обратил в веру некоторых родственников. Я не решаюсь назвать это "новой верой", потому что мы верили в одни и те же основные идеи годами, даже не подозревая об этом. По крайней мере, не по имени. Это была не "религия" и не "идеология" в общепринятом смысле. Это было "мировоззрение".

Этот процесс "обращения" или "просветления" уже был описан другими людьми. Как лидерами, так и рядовыми сотрудниками. Я не буду повторяться. По сути, я администратор, организатор, аналитик и стратег. Не автор, теоретик или идеолог.

Тем не менее, я помню дискуссию с Джорджем и Марком об относительных достоинствах "здорового инстинкта" по сравнению с "хорошим рассуждением", когда речь идет о выборе основной политической философии. Мой вывод: Оба варианта хороши. Но лучше всего сочетать оба.

Марк помог выбрать название нашей газеты - *NS Kampfruf*. Он гордился тем, что провел несколько недель в одной тюрьме с Гитлером! Он был арестован за расклеивание наклеек НСДАП/АО.

Мой отец и наставник "FW"

В 1940-х годах мой отец окончил колледж с дипломом инженера. Вскоре он был принят на работу в крупную производственную компанию. В конце концов он получил еще одну степень.

Во время войны он работал очень долго. Мама говорила, что почти никогда его не видела. Но я думаю, что она немного преувеличивала. В конце концов, она родила детей во время войны... А еще мой отец шутил, что дедушка как-то спросил бабушку, почему дети перестали рождаться после того, как он купил холодильник и избавился от ящика со льдом.

В 1950-х годах компания повысила его до руководителя отдела долгосрочных исследований. Я помню, как в детстве посетил его завод. Мое первое впечатление было таким: *Мальчик, у папы прекрасная секретарша. Интересно, знает ли об этом МАМОЧКА!*

Он показал мне один из новых продуктов, который он помог разработать. Этот продукт широко используется и сегодня. Всякий раз, когда я вижу его, я думаю о своем отце.

Мой отец оказался настолько ценным для компании, что она решила инвестировать в повышение его квалификации. Компания наняла нескольких лучших математиков страны, чтобы они занимались с ним один на один. В итоге его знания достигли уровня, эквивалентного степени доктора математических наук, хотя он не имел официального диплома по математике.

Много лет спустя учитель математики в средней школе сказал нам, чтобы мы спросили наших родителей, сколько математики они знают. Правильно или неправильно, но я воспринял это как подкоп. Поэтому я попросил отца быть дотошным. Он перечислил более *двадцати* различных видов математики, которые он изучал. Учитель математики *даже не слышал* о некоторых из них!

В 1960-х годах ФВ решил заняться преподаванием. По его словам, он был встревожен снижением качества подготовки студентов инженерных специальностей в стране. Поэтому он стал профессором инженерии в государственном университете.

Конечно, это означало *значительное сокращение зарплаты*. Но он, похоже, не возражал.

Когда мы переехали в наш новый дом на самом краю "города", я был потрясен и разочарован. Наш новый дом был очень скромным по сравнению с нашим старым загородным поместьем. Но я ничего не сказала.

FW создал и преподавал совершенно особый курс. Он был разработан для того, чтобы дать своим студентам *практический опыт в области промышленной инженерии*.

Посетив небольшие производственные фирмы в этом районе, он сделал им предложение, от которого они вряд ли смогли бы отказаться. *Пусть мои студенты ПОПРОБУЮТ решить ваши инженерные проблемы. Если у них не получится, я приду в конце семестра и решу их БЕСПЛАТНО."*

И это было именно то, что он сделал!

В результате появилось много довольных бизнесменов. Некоторые из них прислали в университет хвалебные письма. Кроме того, даже спустя годы он получал письма от бывших студентов с выражением благодарности. Один из них написал, что на этом курсе он узнал больше, чем на *всех остальных курсах вместе взятых*.

Это также дало ему представление об общем характере этих фирм.

Как правило, такие компании начинаются с двух человек. Один из них хорошо разбирается в технологиях. Другой хорошо разбирается в бизнесе. По мере роста их компания в конце концов достигает той точки, когда им требуется помощь со стороны.

В те времена мой отец оказывал *инженерную помощь*. Много лет спустя я оказал помощь в *бизнесе*.

Он также сделал еще одно наблюдение:

Инженерам и бизнесменам трудно общаться друг с другом. Они говорят на разных языках. Кроме того, лучшие студенты инженерных специальностей не умеют писать и выступать публично.

Спустя годы я заметил, что у компьютерных техников и бизнесменов часто возникает одна и та же проблема.

Поэтому он призвал своих студентов вступить в группу под названием *Toastmasters*, которая способствовала развитию навыков публичных выступлений. Он и сам вступил в нее.

У FW была репутация очень жесткого, но в то же время очень справедливого человека.

Например: Его студентам было предписано идентифицировать свои работы *только по номеру социального страхования*. Не по имени. Он не хотел знать их личности во время выставления оценок. Только позже, выставляя оценки, он узнал об этом. Это был его способ предотвратить любую, даже непреднамеренную или подсознательную, предвзятость.

У его студентов была поговорка о его еженедельных викторинах из десяти вопросов:

Если вы хорошо учитесь, вы сможете ответить на первые три вопроса. Если вы гений, вы сможете разгадать следующие три. Но только Бог и профессор FW знают ответы на последние четыре!

Когда он сказал мне об одном из этих "последних четырех", я вскоре понял ответ. В отличие от моего отца, я не имею никакого отношения к механике и технике. Но я унаследовал его аналитический ум и умение решать проблемы. Несмотря на разные сферы деятельности, мы мыслили одинаково. FW часто отмечал, что мы применяли одни и те же принципы в *разных* областях. Мы просто называли их разными именами.

Лучшие студенты любили его, а худшие - ненавидели.

Один из его студентов был *буквально гением* в инженерном деле. Мой отец занимался с ним один на один. Бесплатно. Улыбаясь, он сказал мне: *Учить его было одно удовольствие. Его ум впитывал знания как губка. За одну неделю он узнавал больше, чем средний студент за шесть месяцев.*

Позже ФВ оставил преподавание и основал свою собственную инженерно-консалтинговую фирму. Я получил внушительный титул в корпорации, но на самом деле я был просто фигурантом.

В последующие несколько лет FW получал лицензии инженера во все большем количестве штатов. Когда он сдавал экзамен по инженерному делу в штате Нью-Йорк, они потребовали предъявить свидетельство о рождении, чтобы доказать, что он гражданин США. *Его результат был настолько высок, что они не могли поверить, что он получил образование в США!*

Автомобили

У моего отца всегда было не менее пяти машин. Он покупал большие старые "Бьюики", чинил их и ездил на них, пока не выходило из строя что-нибудь серьезное. Например, двигатель или трансмиссия. Тогда он разбирал их на запчасти. Он был настолько дотошным, что торговцы свалками иногда хотели, чтобы он заплатил им за эвакуацию. А не наоборот.

Однажды он получил 95 долларов от страховой компании, потому что другой парень помял его крыло. Машина стоила всего 100 долларов!

Будучи самым молодым и наименее опытным, я получал скучную работу. Например, вращать шины или вкручивать свечи зажигания. Или просто сидеть там от скуки до смерти, передавая ему инструменты. Возможно, это одна из причин, почему я никогда не интересовался механикой.

Однажды соседская коза пришла помочь. Но у нее был скрытый мотив. Коза любила табак. Она попыталась украсть кисет с табаком из кармана моего отца, когда он работал под машиной.

Однажды мы вернулись домой и увидели длинный деревянный шест рядом с задней дверью. Моя сестра объяснила, что он нужен ей, чтобы отгонять козу. Когда она вышла, чтобы занести белье в прачечную, он попытался ударить ее!

Однажды я встал на четвереньки и столкнулся с этим козлом. Потом я поднял голову. Мы с козой на мгновение уставились друг на друга. Затем козел повернулся и убежал. До сих пор я не знаю, что заставило его сделать это - моя твердая голова или мое лицо.

В подростковом возрасте у меня не было своей машины. Мне она была не нужна.

Большинство машин, которыми я владел в своей жизни, были построены в 1970-х годах. Самая дешевая стоила 500 долларов. Самая дорогая стоила 1500 долларов. Худшая машина, которую я когда-либо покупал, стоила 700 долларов и прослужила мне всего три года. Она принадлежала ученику средней школы. Его родители купили ему новую машину в качестве подарка на выпускной. Две мои любимые машины - это Buick Electra Limited 1975 года выпуска. Одна стоила 895 долларов и прослужила десять лет. Один друг сказал: *Это не автомобиль. Это авианосец!*

Моя самая забавная покупка автомобиля прошла следующим образом. Мы с тестем поехали вместе, а жена осталась дома. Мы вели переговоры о покупке с частным владельцем на трех языках. Когда мы вернулись домой, единственным вопросом моей жены был: *Какого цвета машина?* Никто из нас не помнил цвет машины, которую мы купили всего час назад! Это заставило ее нервничать. Но когда она увидела машину, она была очень довольна.

У коллеги по работе был похожий опыт с его женой. Когда он спросил ее, какую машину она хочет, она ответила: *синнюю!*

В течение следующих нескольких лет она пережила около десяти мелких аварий с этим Buick Regal 1975 года. Две в один и тот же день! Во второй раз она сцепилась бамперами с полицейской машиной перед полицейским участком. Я был в такой ярости, что отказался идти помогать ей. Вместо меня это сделал ее отец.

Я был подростком-надсмотрщиком... НЕ оборотень

Каждое лето я работал на фабрике, чтобы заработать деньги на учебу и учебники. Когда я был еще подростком, меня продвинули на низшую руководящую должность, и у меня в подчинении была бригада из семи человек. Я был самым молодым из всех.

Как я получил это повышение?

Вот история.

Завод только что выпустил новый продукт. Первоначально производство было разбросано по разным отделам. Каждый из этих отделов был склонен рассматривать новый продукт как отвлечение от своей настоящей работы. Часть работы, порученная им, была отложена в сторону.

Это была моя третья работа на заводе. Когда я доложил своему старому начальнику, он повел меня в другую часть завода. Она была так далеко от его отдела, что мы даже не могли ее видеть! Я присоединился к двум рабочим, которые уже там собирали компоненты.

Ничего личного. Тем не менее, я был изгнан. Назначили работать над этим чертовым новым продуктом. Вне поля зрения.

Он редко проверял нас. Или был рядом, когда нам нужна была помощь... Даже когда мы умоляли дать нам больше запчастей, потому что они закончились и работа застыла!

Однажды молодой инженер, новичок в заводских процедурах, любезно предложил нам свою помощь. Он пошел на склад и принес несколько деталей. Никого не предупредив и не оформив документы.

Поэтому мы обратились к нему и в будущем. В конце концов, кто-то из начальства узнал, чем он занимался. Его выгнали.

Один менеджер из приемной, в частности, проходил мимо и задавал мне вопрос. Я отвечал, как мог. Так было несколько раз.

Всего через несколько недель после того, как я начал работать, он подошел ко мне и сказал, что меня повысили. *Ты единственный человек, который хоть что-то знает о том, что здесь происходит!*

Это застало меня врасплох. Естественно, я был рад.

Вскоре производство этого продукта было сосредоточено на одном участке. Над примерно тридцатью людьми был назначен начальник более высокого уровня. С военной точки зрения, он был эквивалентом лейтенанта, командующего взводом, а я был сержантом, возглавляющим отделение.

Но оставалась одна маленькая проблема.

Продукция не работала! Процент брака составлял около 50%!

Никто не мог понять, *почему*. В отчаянии тот же самый менеджер по работе с клиентами спросил меня, что я думаю.

Я сделал наблюдение и предложил теорию. Он попросил кого-то принести необходимое оборудование, чтобы проверить ее. (Я не знал, как им пользоваться, но он знал.) Тайна была раскрыта. Количество брака радикально снизилось. Очевидно, мы устранили хотя бы *часть* проблемы.

Но процент брака *все еще был* слишком высок. Мы с менеджером обсудили эту проблему в течение нескольких минут. Затем я выдвинул другую теорию. Он решил, что она имеет смысл и нам следует ее проверить.

Он принес *еще более сложное оборудование* - на этот раз нам пришлось пригласить *техника с высшим образованием*, который знал, как им пользоваться, - и проверил мою теорию. Мои подозрения подтвердились!

Техники и даже полноценные инженеры потели кровью над этой проблемой *неделями*. Затем я нашел решение за несколько минут.

В то время я списал это на сочетание здравого смысла и удачи. В то время мне не пришло в голову, что в этом может быть что-то большее.

С тех пор этот техник и его оборудование стали неотъемлемой частью производственной линии. Он всегда проверял компонент "проблемного ребенка" на наличие невидимого дефекта перед сборкой. Уровень брака снизился до приемлемого минимума.

Вопрос: *Как девятнадцатилетний парень - без технического образования - смог решить ТЕХНИЧЕСКУЮ проблему, которую никто не смог решить?*

Ответ: *Наблюдение, анализ и старый добрый здравый смысл!*

Эта фабрика была основана человеком, который был *гениальным изобретателем*. Он начал бизнес *в гараже своих родителей, когда еще учился в школе!*

Его гениальность в изобретательстве уступает только тупости его родственников в офисе, - прокомментировал другой работник.

К сожалению, когда он расширил завод для производства нового продукта, он переусердствовал. Когда этот продукт внезапно устарел в результате очередного технологического прогресса, компания обанкротилась. Завод закрылся. Работники были уволены. Местные жители проклинали его. И он уехал из штата.

К тому времени я уже перешел к другим занятиям.

Я начинаю писать

Еще будучи подростком, мои первые статьи (не считая стихотворения в школьном издании) стали появляться в изданиях некоммерческих организаций.

Сначала я просто подписался на несколько периодических изданий как в США, так и в Европе. Среди них были *Голос Федерации*," *Der Deutsch-Amerikaner*," *Nation Europa*," *Mut Magazine*," *Deutsche Nachrichten*," *Deutsche Wochenzeitung*," *Deutsche National- und Soldatenzeitung*" и другие.

Но вскоре я начал писать письма в редакцию, а затем и статьи.

Одно эссе, представленное мною на конкурс молодых авторов, вышло в полуфинал. Оно было опубликовано вместе с другими полуфиналистами в спонсорском журнале *Nation Europa*.

Этот журнал был очень "высокопарным". В нем публиковались статьи многих выдающихся людей. Очевидно, я завоевал определенное внимание в нужных кругах, потому что от некоторых из них я получал письма и даже приглашения в гости. Некоторые из них были от отставных высокопоставленных правительственных чиновников, ученых и выдающихся военных.

Когда я был еще подростком, меня пригласили выступить на международной конференции в Европе, что я и сделал, а именно на первом *Национальном европейском югендконгрессе*. Я прекрасно провел время и познакомился со многими интересными людьми.



NS KAMPFRUF
KAMPFGRUPPE DER NATIONALSOZIALISTISCHEN DEUTSCHEN
ARBEITERPARTEI AUSLANDS - UND AUFBAUORGANISATION

Der Kampf geht weiter!

Seitdem haben nach der Kapitulation der Wehrmacht am 8. Mai 1945 ist die nationalsozialistische Bewegung stärker als je zuvor in der Traditionen. Und zwar nicht nur in Deutschland, sondern auf globaler Ebene!

„Absoluter vom Massenmord, Völkermord, Verfolgung und Verdrängung haben nicht ausgereicht, die Krone der gottlosen Idee unserer heldischen Führer Adolf Hitler zu erröten.“

Alle Nationalsozialisten sind unendlich anfechtbar. Töten- und Kampfbereitschaft stehen höher als jeder andere Kampf um die Erhaltung unserer weißen Völker.

Der Feindkampf ist zwar stärker geworden, aber die Gefahr des hochgradigen Völkermord ist heute noch viel größer als in der Vergangenheit.

Der vornehmste Gegner ist das Judentum, das Volkermord gegen alle weißen Völker (V- an Angeln, Irenen, Slaven und Esawenrassen, Chinesen und Amerikaner).

„Es „töte“ oder „töte“, es ist Völkermord oder ein Volkermord“, es ist Propagandaarbeit, bewaffnet oder auf andere Weise! Jeder weiß, dass jeder Nationalsozialist sein Pflicht!

Hilf Hitler!
Gottschalk



TROTZ VERBOT NICHT TOT!



Информационный бюллетень. NS
www.nsdapao.org

#1006 26.06.2022 (133)

NSDAP/АО: PO Box 6414 - Lincoln NE 68506 - USA

Поколения
Наши периодические издания

ПЕРВОЕ ПОКОЛЕНИЕ

Родился в 1970-х годах.

Немецкоязычная газета NS KAMPFRUF начала выходить в 1973 году в формате бюллетеня. Осеню того же года он расширился до формата таблицы.

Англоязычный журнал NS REPORT начал выходить в 1975 году в формате




the **NEW ORDER**

Number 179 (2021) Published 2021 April 26, 2021 (134)

The Fight Goes On!

Seventy years after the capitulation of the Wehrmacht on May 8, 1945, the postwar National Socialist movement is stronger than ever not only in Germany, but throughout Europe.

Decades of mass murder, repression, persecution, and defilement have not sufficed to destroy the need of the brilliant idea of our much loved Führer Adolf Hitler.

All National Socialists and other racially-aware countriesmen and racial kinemen fight with the will for the preservation of our White folk.

The movement has indeed become stronger, but the danger of biological folk death is also much greater today than in the past.

The desperate enemy is in the process of committing genocide against all White folk. His means are non-White immigration, culture distortion, and race-mixing.

Whether "legal" or "illegal", whether in election halls or street battles, whether armed with propaganda material or in a battlefield of a different kind: every National Socialist must do his duty!

Hilf Hitler!
Gottschalk



TROTZ VERBOT NICHT TOT!

НСДАП/АО — крупнейшая в мире
Поставщик национал-социалистической пропаганды!
Печатные и электронные периодические издания на многих языках
Сотни книг на многих языках
Сотни веб-сайтов на многих языках



BOOKS - Translated from the Third Reich Originals!
www.third-reich-books.com



NSDAP/АО
Fight Back!



nsdapao.org
Contact us to find out how YOU can help!